

JAN KOWALSKI

Account Manager



CEL KARIERY

Stawiam na nieustanny rozwój w obszarze sprzedaży. Pragnę realizować kolejne projekty sprzedażowe i podejmować się nowych wyzwań zawodowych. Budowanie długotrwałych relacji z klientami dzięki wdrożeniu innowacyjnych rozwiązań negocjacyjnych to priorytet w mojej pracy.

KURSY I SZKOLENIA:

*Jak efektywnie pozyskiwać klientów?
Kurs organizowany przez Akademię Sprzedawców (maj 2020)*

Sztuka negocjacji - jak rozmawiać z klientem?

Certyfikowane szkolenie organizowane przez SGH w Warszawie (wrzesień 2020)

Wzrost sprzedaży dzięki zastosowaniu mediów społecznościowych

Szkolenie organizowane przez XYZ Sales (luty 2021)

DANE KONTAKTOWE

Telefon: 123-456-789

iE-mail: jankowalski@gmail.com

LinkedIn: @jankowalski

Adres: ul. Dowolna 123,

01-234 Warszawa

DOŚWIADCZENIE ZAWODOWE

Młodszy specjalista ds. sprzedaży

DORADZTWO HANDLOWO - USŁUGOWE LIPIEC 2018 – OBECNIE

- czynne pozyskiwanie nowych klientów
- prowadzenie rozmów handlowych
- tworzenie raportów sprzedaży do przełożonych
- przygotowywanie oferty handlowej
- negocjacje z klientami biznesowymi
- budowanie długotrwałych relacji z klientami

Staż w dziale sprzedaży

XYZ COMPANY, WARSZAWA STYCZEŃ 2019 - CZERWIEC 2019

- wsparcie działu sprzedaży
- współpraca z Key Account Managerami
- pomoc w pozyskiwaniu nowych klientów
- tworzenie programów terapii przez zabawę dla dzieci

WYKSZTAŁCENIE

Uniwersytet Warszawski

MAGISTER NA KIERUNKU: KOMUNIKACJA SPOŁECZNA
CZERWIEC 2018

- studia ukończone z wynikiem bardzo dobrym
- zwycięzca konkursu na najlepszą pracę dyplomową: „Wpływ retoryki na rozmowy negocjacyjne”
- członek Stowarzyszenia na rzecz Pracowników Socjalnych i Przedsiębiorców

Szkoła Główna Handlowa

LICENCJAT NA KIERUNKU: ZARZĄDZANIE
CZERWIEC 2016

- studia ukończone z wyróżnieniem
- członek Koła Młodych Liderów
- członek Samorządu Studenckiego

KOMPETENCJE MIĘKKIE:

- dobrze rozwinięte umiejętności komunikacyjne
- zdolność do zjednywania sobie ludzi
- łatwość w nawiązywaniu kontaktów
- odporność na stres
- kreatywność
- zdolność do szybkiej adaptacji w nowym środowisku